



Omer Vander Ghinste – Accountmanager Horeca regio Limburg

ACCOUNTMANAGER HORECA regio LIMBURG

Stap binnen in de rijke geschiedenis van Brouwerij Omer Vander Ghinste, een familiebrouwerij die al sinds 1892 een prominente rol speelt op de Belgische biermarkt.

Met een perfecte balans tussen traditioneel vakmanschap en de nieuwste brouwinstallaties brengen wij de kunst van het brouwen tot leven.

Dit doen we met sterke merken zoals OMER., Tripel LeFort, LeFort en ons assortiment YPRA's. Onze bieren vinden steeds vaker hun weg naar liefhebbers en horecazaken in Nederland.

Om onze positie binnen de Nederlandse horecamarkt verder uit te bouwen, zoeken wij een enthousiaste:

ACCOUNTMANAGER HORECA regio LIMBURG

Jouw uitdaging

Als Accountmanager Horeca ben jij het gezicht van onze brouwerij in jouw regio.

Je bouwt duurzame relaties uit met horecazaken en gaat actief op zoek naar nieuwe commerciële kansen.

Je bezoekt bestaande klanten, denkt mee over commerciële kansen en zorgt ervoor dat onze merken optimaal zichtbaar zijn in hun zaak.

Daarnaast krijg je de vrijheid om nieuwe klanten te prospecteren en mee te bouwen aan onze aanwezigheid in Limburg.

Je bent veel onderweg en beheert je regio alsof het je eigen onderneming is.

Daarbij krijg je de nodige ondersteuning van je collega's en rapporteer je rechtstreeks aan de Sales Manager NL.

Concreet:

- Je onderhoudt bestaande relaties binnen de horeca.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten en commerciële kansen.
- Je presenteert onze bieren en commerciële acties aan horeca-uitbaters.
- Je zorgt voor een sterke zichtbaarheid van onze merken op de markt.
- Je plaatst en volgt promotiemateriaal op bij klanten.
- Je neemt deel aan evenementen, proeverijen en beurzen.
- Je registreert bezoeken, acties en resultaten in het CRM-systeem.
- Je vertegenwoordigt onze brouwerij met passie en enthousiasme.

Wie zoeken we?

Wij zijn op zoek naar een gedreven salesprofessional die graag relaties opbouwt en energie haalt uit klantencontacten.

Je hoeft geen jarenlange ervaring mee te brengen, maar je hebt wel al een eerste stap gezet in een commerciële functie of binnen de horecasector.

Heb je bijvoorbeeld ervaring als vertegenwoordiger, accountmanager, horecaverantwoordelijke, filiaalmanager of in een andere klantgerichte commerciële rol?

Dan is dat zeker een plus. Belangrijker nog dan je ervaring zijn je motivatie, je commerciële instelling en je ambitie om jezelf verder te ontwikkelen.

- Je woont bij voorkeur centraal in de regio Limburg.
- Je hebt een eerste ervaring in sales, accountmanagement of een andere commerciële functie.
- Ervaring binnen de horecasector is een sterke troef.
- Je bent commercieel ingesteld en haalt energie uit het opbouwen van duurzame relaties.
- Je bent sociaal, overtuigend en communiceert makkelijk met verschillende gesprekspartners.
- Je werkt zelfstandig, neemt initiatief en ziet kansen in de markt.
- Je bent resultaatgericht en houdt van uitdagingen.
- Je hebt affiniteit met horeca, bier of de drankenwereld.
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands.
- Je beschikt over een rijbewijs B.

Ons aanbod

- Een uitdagende commerciële functie binnen een groeiende en authentieke familiebrewerij.
- Een uitgebreide opleiding en begeleiding zodat je alle kneepjes van het vak leert.
- De vrijheid om je agenda en bezoeken zelf in te plannen.
- Een aantrekkelijk salaris aangevuld met een bonusregeling.
- Een bedrijfswagen die je ook privé mag gebruiken.
- Smartphone en tablet van de zaak.
- Elke maand een krat gratis bier én personeelskorting op onze producten.
- Een enthousiast team waar samenwerking, ondernemerschap en vakmanschap centraal staan.
- De kans om mee te bouwen aan de verdere groei van onze sterke biermerken in Nederland.

<https://www.omervanderghinste.be/nl>